

SATECO OPTIMISE SA FORCE DE VENTE POUR UN SERVICE AU PLUS PROCHE DE SES CLIENTS



LE BIJOU DU COFFRAGE

Acteur dynamique sur le marché du coffrage et de la sécurité sur chantier, SATECO se développe et se modernise dans le but de toujours mieux servir ses clients. Au-delà des investissements industriels, avec une nouvelle ligne de production automatisée et une nouvelle chaîne de peinture, SATECO développe et organise ses forces commerciales sur l'ensemble du territoire pour un objectif précis : la satisfaction client garantie !



Des formations sur-mesure

Le déploiement de SATECO passe également par des formations que la force de vente assure pour les confirmés tout comme pour les novices. Outre les démonstrations pratiques sur l'implantation même du chantier, des formations sont proposées sur le site de production de SATECO à tout client qui souhaite découvrir et s'initier davantage. Les services techniques sont également à disposition des entreprises pour des chantiers parfaitement maîtrisés et optimisés.

Une offre multiple personnalisée

La valeur ajoutée de SATECO se traduit également par une offre multiple puisque le groupe propose à la fois la vente de matériel neuf, de matériel «reconditionné» (remis à neuf), mais aussi de la location. Les services

Un service de qualité au plus près du client

Reconnue sur le marché pour la qualité de son suivi et ses contacts clients, la force de vente de SATECO se donne les moyens d'aller plus loin. Avec l'arrivée d'une nouvelle Responsable de l'Administration des Ventes et de plusieurs commerciaux, SATECO garantit une présence et une qualité de service irréprochable sur l'ensemble du territoire. Pas moins de 10 technico-commerciaux déploient leur expertise et accompagnent les clients depuis le conseil jusqu'au montage et démontage du matériel, en passant par le choix des produits et le suivi des chantiers.

Contacts privilégiés des professionnels du bâtiment, les technico-commerciaux SATECO suivent avec eux leurs chantiers pas à pas pour les aider dans la construction de bâtiments exceptionnels ! Preuve de son engagement, SATECO répond rapidement à toute question technique sur l'utilisation de ses banches et de ses passerelles.



techniques peuvent également réaliser sur demande des entreprises des études d'implantation des chantiers. Cette offre qualitative et complète est à l'image de l'engagement de SATECO qui s'adapte ainsi aux contraintes de rentabilité des entreprises utilisatrices.

Un contact 24 heures / 24

Garant d'une attention quotidienne sur la qualité de ses services et outils, SATECO a également développé des outils sur-mesure pour chacun de ses produits. Chaque utilisateur peut ainsi trouver les informations dont il a besoin 24 heures/24 et 7 jours/7, ainsi que des guides techniques à télécharger sur :

www.sateco-coffrages.com

ou sur demande : **+33 (0)5 49 50 34 45**

